

# Forma jurídica y trámites de puesta en marcha

14.1.

¿Qué forma jurídica tiene tu competencia?

14.2.

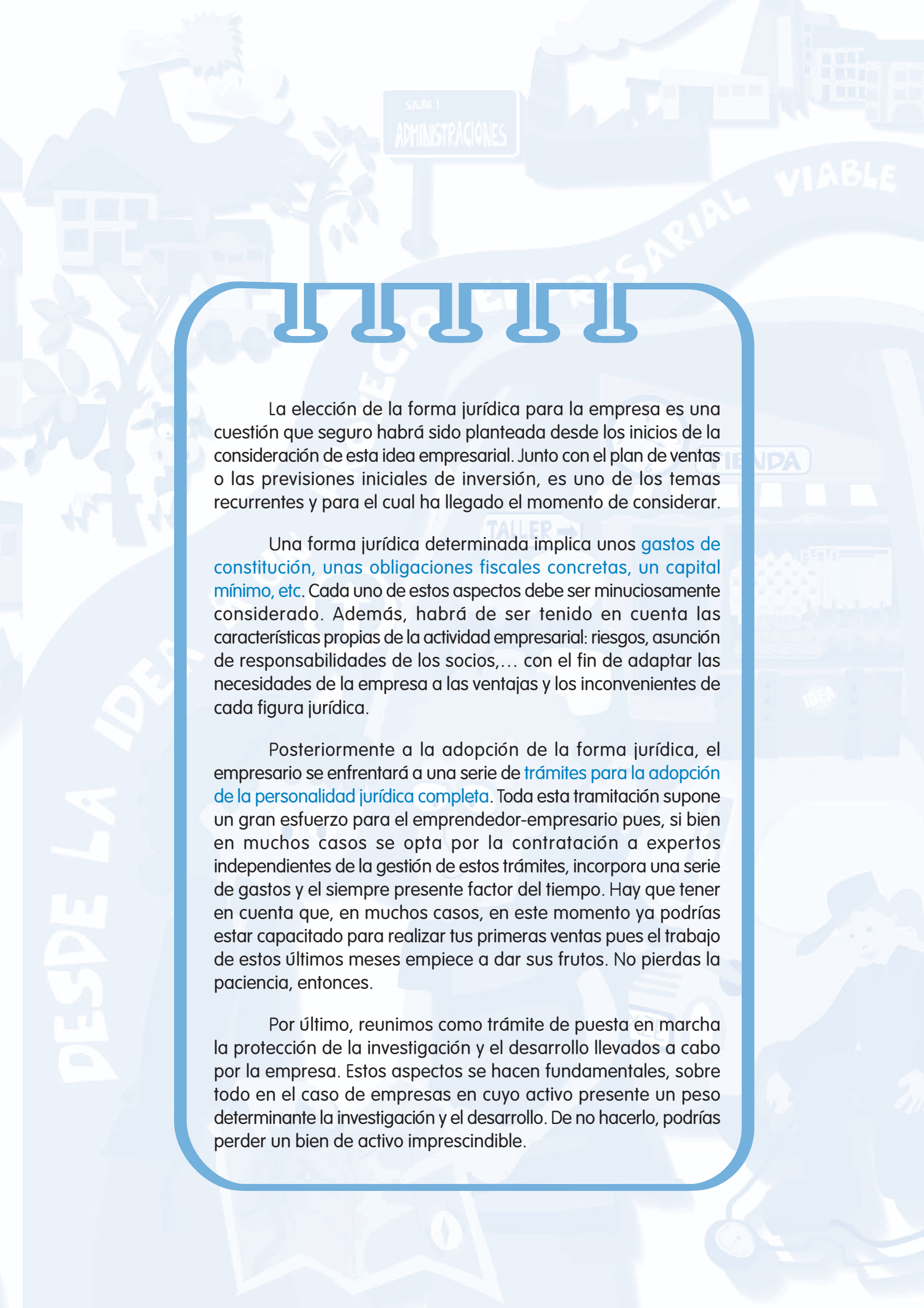
¿Qué forma jurídica es adecuada para nuestra empresa?

14.3.

Trámites de puesta en marcha.

14.4.

Protección de la propiedad industrial (patentes) e intelectual.



La elección de la forma jurídica para la empresa es una cuestión que seguro habrá sido planteada desde los inicios de la consideración de esta idea empresarial. Junto con el plan de ventas o las previsiones iniciales de inversión, es uno de los temas recurrentes y para el cual ha llegado el momento de considerar.

Una forma jurídica determinada implica unos **gastos de constitución, unas obligaciones fiscales concretas, un capital mínimo, etc.** Cada uno de estos aspectos debe ser minuciosamente considerado. Además, habrá de ser tenido en cuenta las características propias de la actividad empresarial: riesgos, asunción de responsabilidades de los socios,... con el fin de adaptar las necesidades de la empresa a las ventajas y los inconvenientes de cada figura jurídica.

Posteriormente a la adopción de la forma jurídica, el empresario se enfrentará a una serie de **trámites para la adopción de la personalidad jurídica completa**. Toda esta tramitación supone un gran esfuerzo para el emprendedor-empresario pues, si bien en muchos casos se opta por la contratación a expertos independientes de la gestión de estos trámites, incorpora una serie de gastos y el siempre presente factor del tiempo. Hay que tener en cuenta que, en muchos casos, en este momento ya podrías estar capacitado para realizar tus primeras ventas pues el trabajo de estos últimos meses empiece a dar sus frutos. No pierdas la paciencia, entonces.

Por último, reunimos como trámite de puesta en marcha la protección de la investigación y el desarrollo llevados a cabo por la empresa. Estos aspectos se hacen fundamentales, sobre todo en el caso de empresas en cuyo activo presente un peso determinante la investigación y el desarrollo. De no hacerlo, podrías perder un bien de activo imprescindible.

## EMPRESARIO INDIVIDUAL COMUNIDAD DE BIENES

Es la forma más sencilla, la que menos trámites requiere, pero es la más peligrosa, desde el punto de vista de la responsabilidad.

El empresario es responsable de lo que pueda pasar tanto con su patrimonio actual como futuro.

## SOCIEDADES MERCANTILES

La ventaja fundamental es la limitación del riesgo a la aportación, o las cantidades avaladas. Hay varios problemas, muy importantes, que conviene destacar:

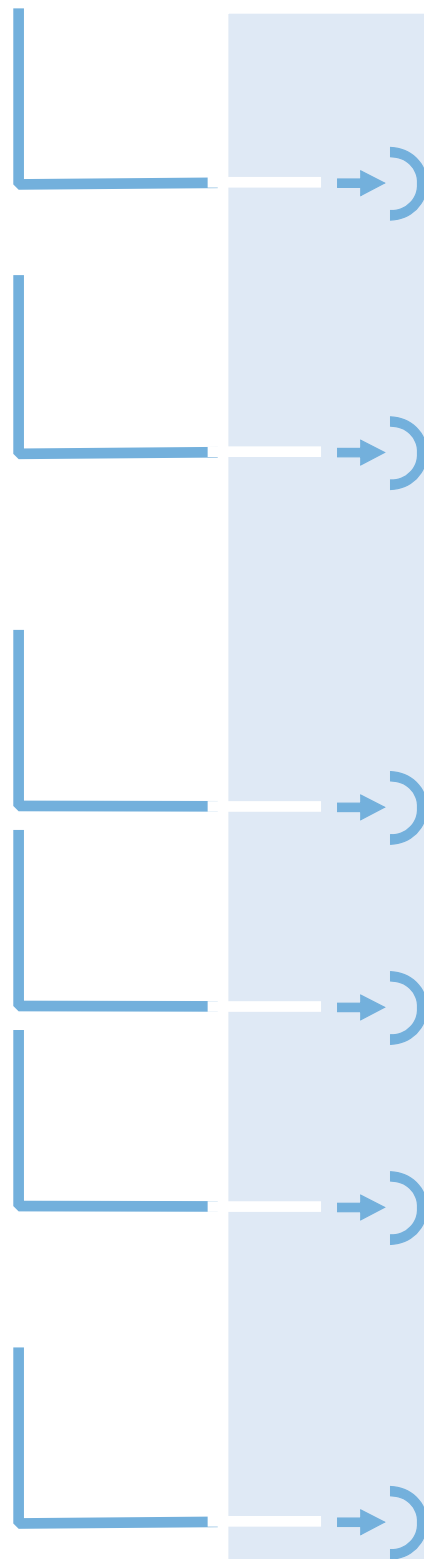
*Forma jurídica y trámites de puesta en marcha*

Se constituye una sociedad que va a regir las relaciones entre los socios "en las alegrías y las penas, en la salud y la enfermedad, en éxito... y en el fracaso"

Los socios son personas y cambian (cambiamos) de parecer, en función de las circunstancias.

Las decisiones se toman por unanimidad o por mayoría. El que tiene el 51% es el dueño real de las decisiones. (Esto puede causar problemas a la larga).





Los socios minoritarios, cuando no están conformes tienden a poner chinitas en el camino de la empresa "para jorobar" a los mayoritarios (hacen un taladro en la barca en la que van con sus socios. Para perjudicarlos hunden la barca y se van todos a pique.

Lo más importante es hacer un equipo capaz de mantener el equilibrio, aunque las circunstancias sean adversas; capaz de colaborar "a tope" dentro de la empresa (aunque no puedan verse en lo personal) y capaz de mantener la cohesión a pesar de las presiones de las familias de cada socio (cada socio se casa con los otros socios ... y con sus familias) ¿Te suena todo esto?

El equipo de socios debe de ser reducido, lo más corto posible (mejor uno que dos; mejor dos que tres, etc.).

Si al final son más de cinco socios, no debe hacerse un proceso asambleario. Constituir un consejo, una comisión, etc.

El equipo debe ser equilibrado:

- En el carácter de los socios (si hay varios líderes, habrá problemas y si no hay ninguno, también)
- En el rol que cada uno pueda desempeñar.
- En la aportación de capital.
- En la aportación de avales.
- En la aportación de tiempo.

El equipo debe tener claros aspectos tales como:

- La visión de la empresa a medio y largo plazo.
- Qué pasará si la empresa va mal y hay que aportar más capital o más horas de trabajo.
- Qué pasará si, por necesidades de capitalización de la empresa la mayoría de los socios deciden no cobrar durante unos meses.

14.1. ¿Qué forma jurídica tiene tu competencia?. ¿Cuál crees que es la causa?

Causa

14.2. ¿Qué forma jurídica es adecuada para nuestra empresa?

Forma jurídica y trámites de puesta en marcha

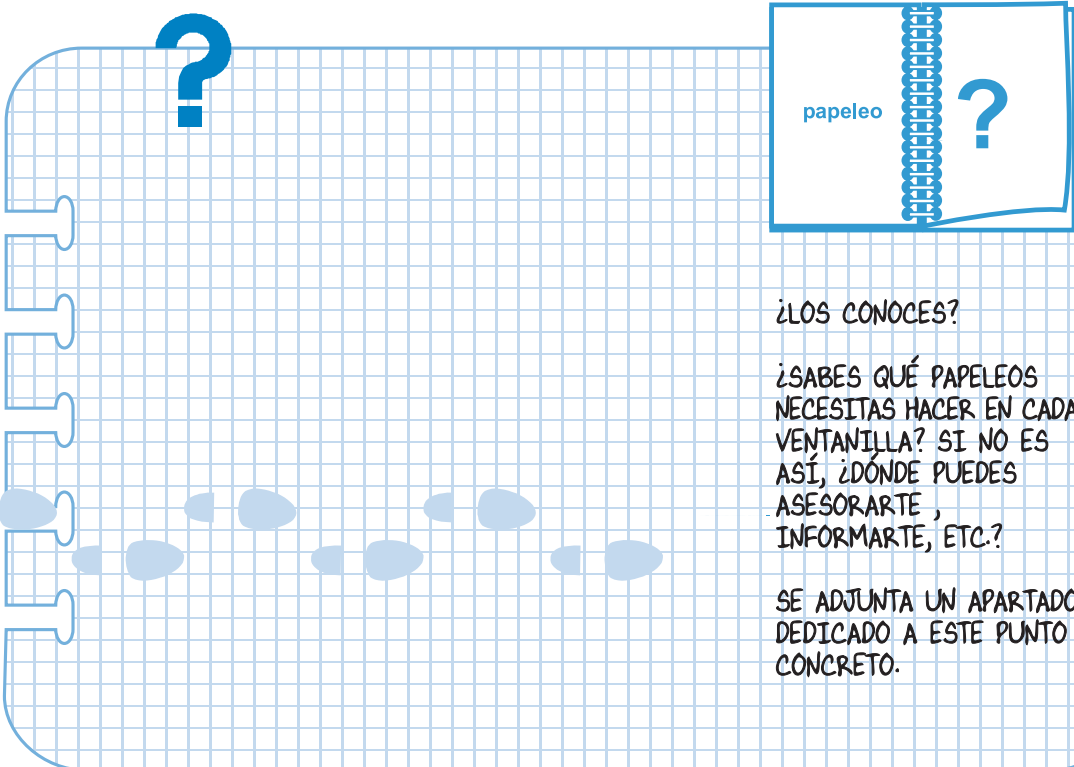
<input type="radio"/>	Autónomo
<input type="radio"/>	Comunidad de Bienes
<input type="radio"/>	Sociedad Anónima
<input type="radio"/>	Sociedad Limitada
<input type="radio"/>	Sociedad Limitada Laboral
<input type="radio"/>	Cooperativa
<input type="radio"/>	Sociedad Anónima Laboral
<input type="radio"/>	Asociación sin ánimo de lucro

¿Necesitas algún consejo o sugerencia sobre la forma jurídica de tu empresa?

Desde la idea al proyecto empresarial viable

#### 14.3. Trámites de la puesta en marcha.

Forma jurídica y trámites de puesta en marcha



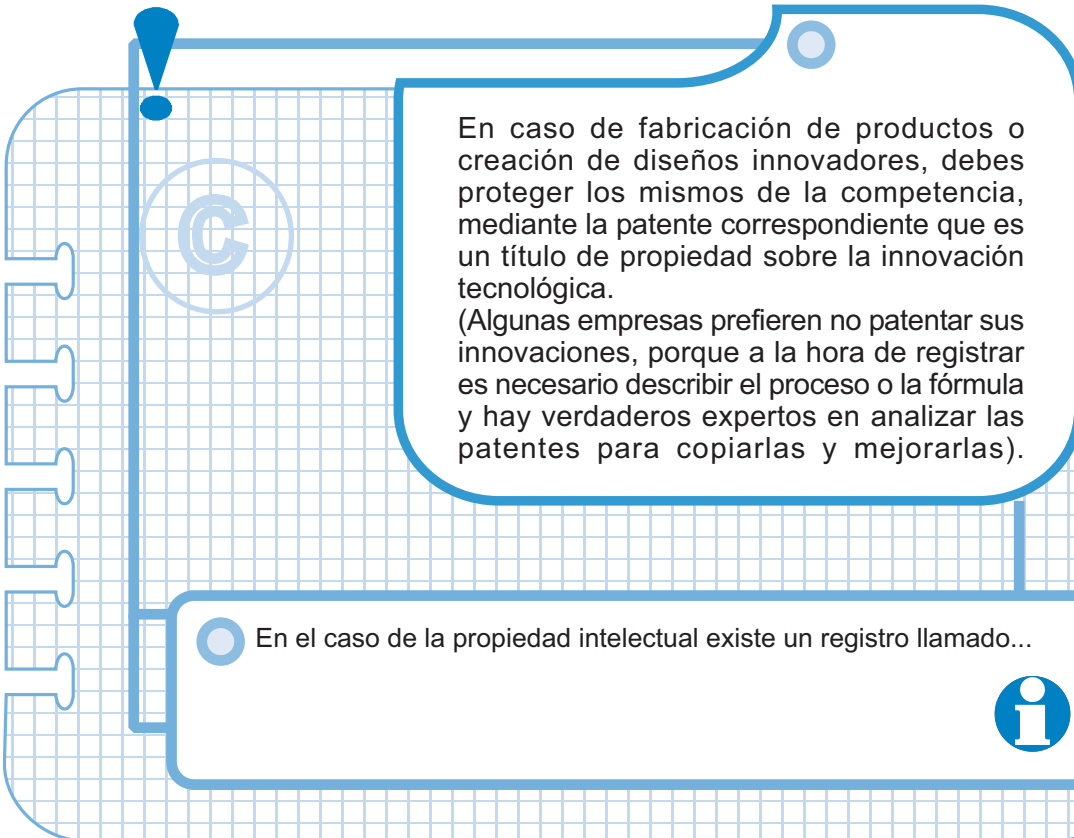
papeleo ?

¿LOS CONOCES?

¿SABES QUÉ PAPELEOS NECESITAS HACER EN CADA VENTANILLA? SI NO ES ASÍ, ¿DÓNDE PUEDES ASESORARTE, INFORMARTE, ETC.?

SE ADJUNTA UN APARTADO DEDICADO A ESTE PUNTO CONCRETO.

#### 14.4. Protección de la propiedad industrial (patentes) e intelectual.



En caso de fabricación de productos o creación de diseños innovadores, debes proteger los mismos de la competencia, mediante la patente correspondiente que es un título de propiedad sobre la innovación tecnológica.  
(Algunas empresas prefieren no patentar sus innovaciones, porque a la hora de registrar es necesario describir el proceso o la fórmula y hay verdaderos expertos en analizar las patentes para copiarlas y mejorarlas).

En el caso de la propiedad intelectual existe un registro llamado...

